

Damit Strom sicher fliessst.



Wir, die **Sefag Components AG**, beliefern mit unseren elektromechanischen Verbindungelementen und Bauteilen namhafte Kunden aus der Energieproduktion, der Energieverteilung, dem Maschinen-/Anlagenbau und der Fahrzeugtechnik. In der Schweiz und weltweit. Ausführlichere Informationen zu unseren Produkt- und Marktaktivitäten finden Sie auf unserer Homepage ([www.sefag-ag.ch](http://www.sefag-ag.ch)).

Diese Ausschreibung haben wir lanciert, weil wir **Sie** (m/w/d) für uns gewinnen möchten!

Warum **Sie**?

Weil wenn Sie sich auf unserer Homepage speziell auch mit unserer dort beschriebenen Firmenkultur befasst und darin ein Arbeitsumfeld erkannt haben, welches Sie auf der menschlichen Ebene anspricht, Sie ein Gewinn für uns sein können.

Weil Sie eine Persönlichkeit sind, welche gerne selbstständig mit anderen Menschen zusammen Wissen und Lösungen erarbeitet. Weil Sie ein Mensch sind, der nicht in Hierarchie, Funktion oder engen Zuständigkeiten denkt, sondern ganzheitlich in Aufgaben und bereichsübergreifender Kooperation. Sie bereit sind, Ihr Bestes für das Wohl der Gemeinschaft und der Firma zu geben und darin Ihr eigenes Wohl finden.

Mit diesen Eigenschaften sowie Qualitäten ausgestattet und vereint mit Ihren Dialogs- und Umsetzungsfähigkeiten, sehen wir Sie als ideale Verstärkung in unserem jungen **Verkaufsteam**. Als

#### **Kundenpartner und Projektleiter**

Was wir unter dieser «Bezeichnung» verstehen, können wir im Detail nur in einem persönlichen Gespräch mit Ihnen erörtern. Damit wollen wir aussagen, dass bei uns die Aufgaben im Verkauf breit gefächert sind und wir das ideale Aufgabengebiet für Sie nach Ihren Erfahrungen und Stärken gestalten und ausrichten wollen. Was wiederum heisst, dass Sie wesentlich mitgestalten können, wie Ihre Aufgaben zu Ihrem Einstieg sind und wie sie in Zukunft aussehen könnten. Als fachlich gute Basis für Ihre Laufbahn bei uns sehen wir eine Grundausbildung im Bereich

#### **Mechanik oder Elektrotechnik**

mit qualifizierter Weiterbildung auf **Stufe HF**. Fundierte Erfahrungen im Umfeld des technischen Verkaufs stärken Ihr Profil natürlich und wenn Sie gar noch über gute Französisch- und/oder Italienischkenntnisse verfügen, setzen Sie damit «die Kirsche auf die Torte» zu unseren fachlichen Wunschvorstellungen von Ihnen.

Damit wir mit Ihnen in den oben angesprochenen Dialog treten können, bitten wir Sie, Ihre Bewerbung an Philipp Kunz zu richten. Sie erreichen ihn per Mail unter [hr@sefag-ag.ch](mailto:hr@sefag-ag.ch).